

En collaboration avec :



FORMATION SUR LA GESTION DES VENTES

Mercredi 13 juin 2018

8 h 30 à 16 h

Hôtel Le Dauphin, Drummondville

600, boulevard Saint-Joseph, Drummondville

La formation touchera les éléments suivants :

- Recrutement de vendeurs d'élite : comment les choisir, les intégrer, les rémunérer, les garder motivés et suivre leurs résultats;
- Processus formel de vente : comment le structurer à l'interne puis en faire un suivi régulier et efficace;
- Prévisions de vente : choisir les bons indicateurs prédictifs, choisir les activités les plus pertinentes pour conclure des ventes, utiliser des critères objectifs pour mesurer les probabilités de succès;
- Croissance des ventes : comment se doter d'une stratégie de vente claire, partagée par tous et exécutable par votre équipe.

Formation donnée par Prima Ressource



Appui financier :



VALEUR 900 \$

L'appui financier de Développement économique Canada (DEC) et du Ministère de l'Économie, de la Science et de l'Innovation (MÉSI) permet d'offrir cette formation à prix moindre.

FORMULAIRE D'INSCRIPTION

PRÉNOM / NOM : _____ FONCTION : _____

ORGANISATION : _____ COURRIEL : _____

COÛTS : MEMBRES 450 \$* NON-MEMBRES 550 \$*

* Taxes non incluses

Carte de crédit : Visa Mastercard

Numéro

Mois

Année

CVV (verso de la carte)

Détenteur de la carte

LE RÉSEAU TRANS-AL EST FIER D'ÊTRE SOUTENU PAR

Ambassadeur

Ami



Développement économique Canada pour les régions du Québec

Canada Economic Development for Quebec Regions

RioTinto